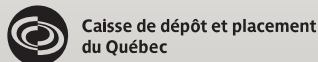


DOSSIER DE
CANDIDATURE

PASSEPORT PME

PROPULSEZ VOS AFFAIRES À L'INTERNATIONAL

En collaboration avec :



**WORLD TRADE CENTRE
MONTRÉAL** 

L'équipe d'experts en commerce international
de la Chambre de commerce du Montréal métropolitain
Le WTC Montréal reçoit le soutien financier de Développement économique Canada.

1. DESCRIPTION DU PROJET

La Chambre de commerce du Montréal métropolitain et son équipe d'experts en commerce international, le World Trade Centre Montréal, en partenariat avec Québec International et son équipe d'experts en développement des marchés extérieurs, offrent à un groupe de PME québécoises un programme d'accompagnement soutenu afin d'accélérer le développement de leurs affaires à l'international : Passeport PME.

Pendant 18 mois, vingt-trois (23) entreprises sélectionnées en raison de leur fort potentiel à l'exportation bénéficieront d'un programme complet incluant :

1. une rencontre avec un expert afin de poser un diagnostic de la situation de l'entreprise et de son potentiel à l'international, puis l'élaboration d'un plan d'action;
2. un suivi personnalisé et des ateliers de formation pour répondre aux besoins spécifiques des entreprises sélectionnées;
3. la participation à des événements de maillage dont une mission commerciale à l'étranger sur l'un des territoires ciblés par l'entreprise;
4. des services et une visibilité d'une valeur pouvant atteindre 25 000 \$.

2. DÉTAIL DES ACTIVITÉS

Diagnostic :

Un spécialiste en développement d'affaires à l'international vous aidera à établir un diagnostic à l'exportation et proposera des recommandations.

Diagnostic financier Banque Nationale :

Vous rencontrerez un spécialiste en financement à l'international de la Banque Nationale qui pourra évaluer les états financiers fournis à l'étape de sélection et discuter de la structure de financement à l'international la plus judicieuse pour votre entreprise.

Plan d'action :

Avec l'aide du spécialiste, vous identifierez les marchés à fort potentiel de même que les principales étapes de votre développement à l'international.

Coaching :

Des conseillers outilleront votre équipe de direction afin qu'elle maîtrise les aspects essentiels de l'exportation de votre produit ou service sur un marché cible.

Ateliers de formation :

Vous assisterez à des demi-journées de formation portant sur des aspects pertinents de la conduite des affaires à l'international et correspondant à vos besoins.

Réseautage et maillage :

Vous rencontrerez des experts des marchés cibles, des partenaires étrangers, des clients ainsi que d'autres entrepreneurs intéressés aux mêmes marchés que vous.

Une mission commerciale clés en main :

La mission se déroulera sur l'un de vos marchés cibles et comprendra un programme personnalisé de rencontres d'affaires, les billets d'avion ainsi que le séjour à l'hôtel (jusqu'à concurrence de 10 000 \$).

3. PROFIL D'ENTREPRISE RECHERCHÉ

Le profil d'entreprise recherché correspond aux critères suivants :

Avantage concurrentiel

La PME possède un produit ou un service à fort potentiel de développement à l'international. Nous entendons par « fort potentiel » une démarche entreprise par votre compagnie en vue d'être plus concurrentielle : un produit se démarquant de la concurrence et répondant à la demande; de nouvelles façons de présenter vos produits; l'utilisation de nouvelles technologies; la conception de produits écologiques, etc.

Capacités financières et ressources nécessaires

La PME possède les ressources financières ainsi que les autres ressources nécessaires à son développement à l'international. Son chiffre d'affaires annuel est idéalement supérieur à 1 million de dollars et inférieur à 25 millions de dollars.

Engagement

La PME nomme un représentant direct qui s'engage à participer aux activités avec sérieux ainsi qu'à mettre en application les connaissances acquises.

Stade de développement à l'international

La PME satisfait à l'une ou l'autre des exigences suivantes :

- La PME a amorcé des démarches exploratoires à l'international; ou
- La PME exporte déjà ses produits ou services et souhaite diversifier ses marchés d'exportation.

4. CRITÈRES D'ADMISSIBILITÉ

1. La société doit être à but lucratif et avoir son siège social dans la province de Québec.
2. La candidature doit être complète et déposée dans les délais prescrits.
3. La Chambre et Québec International se réservent le droit de rejeter toute candidature ne satisfaisant pas aux critères.
4. Être un nouvel exportateur ayant moins de 1 million de vente.
5. Désir de développer l'Amérique du Nord ou l'Europe.

5. DOSSIER DE CANDIDATURE

Les PME qui correspondent au profil recherché peuvent soumettre leur candidature en fournissant les documents suivants :

- Le formulaire d'inscription dûment rempli
- Le plan d'affaires de l'entreprise (optionnel)
- Les états financiers des deux dernières années¹

6. INSCRIPTION

Les services et la visibilité offerts par le programme ont une valeur d'environ 25 000 \$. Si elles sont retenues, les entreprises candidates doivent s'engager à verser la somme de 5 000 \$. Cette somme non remboursable une fois versée vise à la fois à marquer l'engagement des participants et à soutenir la gestion de *Passeport PME*.

Les noms des entreprises sélectionnées seront divulgués en mai prochain.

Le dossier de candidature doit être envoyé par courriel au plus tard le **vendredi 27 mars 2015, avant 17 h.**

Par courriel :

candidature@passeportpme.com

7. CONTACTS

Pour plus d'information au sujet de l'inscription, veuillez communiquer avec :

JULIE-CLAUDE GAUTHIER

Chef, Développement des marchés internationaux
Chambre de commerce du Montréal métropolitain
514 871-4002, poste 6218
candidature@passeportpme.com

MARGARITA MOTTA

Conseillère, Développement des marchés extérieurs
Québec International
418 681-9700, poste 229
candidature@passeportpme.com

¹ Nous avons besoin des données financières afin d'analyser l'admissibilité de votre entreprise. La Chambre de commerce du Montréal métropolitain et Québec International s'engagent à garder ces données confidentielles.

FORMULAIRE D'INSCRIPTION

COHORTE 2015-2016

Coordonnées

M. Mme

Prénom

Nom

Fonction

Entreprise

Adresse

Site Web

Ville

Province

Code postal

Courriel

Téléphone

Télécopieur

Cellulaire

Profil de l'entreprise

Combien d'employés votre organisation compte-t-elle?

Quel a été le montant de votre chiffre d'affaires annuel (2015-2016)?

Quels sont les secteurs et sous-secteurs de votre organisation?

Décrivez votre entreprise (produits, services, avantages, etc.).

Maximum 300 mots

Quel est votre stade de développement à l'international?

Maximum 200 mots

Quels sont vos objectifs à l'international?
Résumez en quelques phrases votre stratégie, les démarches entreprises jusqu'ici et les marchés visés.

Maximum 200 mots

Quelles sont vos attentes par rapport à Passeport PME?

Maximum 200 mots

Conditions de participation

Limitation des responsabilités : Le participant de même que la société qu'il représente dégagent le World Trade Centre Montréal, la Chambre de commerce du Montréal métropolitain et Québec International de toute responsabilité et renoncent à tout recours, toute revendication ou toute action judiciaire de quelque nature que ce soit, de problèmes avec les autorités policières ou judiciaires ou de poursuites judiciaires résultant d'une déclaration, d'une action ou d'un comportement, de quelque nature que ce soit, commis par le participant.

Date :